

Persönliche Daten

Name: Peter Bundgard
Jahrgang: 1960
Sprachen: Dänisch Muttersprache
Deutsch fließend
Englisch fließend
Schwedisch Grundkenntnisse
Norwegisch Grundkenntnisse



Ausbildung: Industriekaufmann, Hamburg, Deutschland (1982)

Tätigkeitsschwerpunkte: Unternehmensaufbau, Unternehmensführung, General Management, Vertrieb und Vertriebsmarketing, Business Development, Projektmanagement, Presse & PR, Personalsuche, Turn-Around-Management, Restrukturierung, Personalabbau, Sanierung, Krisenmanagement (insolvenznah)

Beruflicher Werdegang

2/2013 – 5/2017

STENA Technoworld GmbH, Hamburg

Geschäftsführer
Recycling von ca. 40.000t an Kühl- und Kältegeräten sowie ca. 20.000t Elektronikschrott p.a.
Ca. 200 Mitarbeiter, ca. 35 Mio. Euro Umsatz

5/2011 – 01/2013

Sims Lifecycle Services GmbH, München

Director Client Sales - DACH & Eastern Europe
Vertrieb von IT Dienstleistungen
Ca. 8 Mitarbeiter, ca. 10 Mio. Euro Umsatz

9/2000 - 04/2011

ergoTrade AG (Verkauft an Sims in 2011), München

Vorstand
IT Dienstleistungen, Asset-Recovery- und Remarketing
Ca. 70 Mitarbeiter, ca. 20 Mio. Euro Umsatz in 5 Gesellschaften

12/1998 – 2/2000

CHS Electronics Deutschland GmbH, München

Geschäftsführer
Vertrieb von IT Produkten von ca. 160 Herstellern incl. A-Brands wie HP/Compaq, IBM, Microsoft an ca. 12.000 Fachhändler in DE
Ca. 550 Mitarbeiter, ca. 750 Mio. Euro Umsatz

10/1985 – 11/1998

NEC Deutschland GmbH, München

General Manager
Vertrieb von LCD- und CRT-Monitore, Drucker, Beamer in Deutschland, Österreich, Schweiz, Osteuropa incl. Rußland
P/L-Verantwortung für alle o.g. Produktbereiche
Bis ca. 80 Mitarbeiter, ca. 150 Mio. Euro Umsatz

2/1982 - 09/1985

FKS Friedrich Karl Schroeder GmbH, Hamburg

Vertriebsbeauftragter
Vertrieb von IBM-PC, Software und IT Lösungen in Hamburg

9/1979 - 1/1982

FKS Friedrich Karl Schroeder GmbH, Hamburg

Ausbildung zum Industriekaufmann

3/1978 - 5/1979

Böwe AG, Augsburg

Praktikant im elektronischen Prüffeld